Buijtenhuis Nijkerk BV kiest
voor duurzame Nefit-oplossing

# All electric warmte-pomp en zonnestroom zorgen voor gratis verwarming en koeling

**Warmtepomptechnologie en zonne-energie zijn sterk in opkomst. Combineer je beide technologieën dan ontstaat een duurzaam, zelfvoorzienend systeem. Buijtenhuis Nijkerk BV zette de stap en koos op advies van Meddens & Van Ree Installatietechniek bv voor de kennis, de kwaliteit én de service van Nefit.**

V.l.n.r. Ryjan van Ree (Meddens & Van Ree), Robert Buijtenhuis (Buijtenhuis Nijkerk) en Chris Weultjes (Nefit)

Buijtenhuis Nijkerk, een echt familiebedrijf, dat opgebouwd is door Kees en Beppie Buijtenhuis. Het komt voort uit één van de oudste loonbedrijven van de Veluwe. In 2011 werd het overgenomen door hun kinderen Arjan, Robert en Carola. Zij hebben het bedrijf verder ontwikkeld tot een modern cultuurtechnisch bedrijf, dat zich specialiseert in de verhuur van verreikers en grondverzetmachines, het aannemen van grond- en straatwerkzaamheden en complete terreininrichting en het onderhoud van verhardingen en bermen. De verreikers van Buijtenhuis Nijkerk BV 'verrijken' diverse grote en kleine projecten in heel Nederland. Met een lengte tot vijfentwintig meter, volledige uitrusting met hulpstukken en hijsmiddelen en bediening vanuit cabine, bak óf op afstand zijn ze breed inzetbaar.

**Nieuw bedrijfspand**

Een van die eigen verreikers komt goed van pas als we op bezoek zijn bij Buitenhuis Nijkerk. Het eerste Nefit Zonnestroompaneel wordt moeiteloos naar het dak gekoerst van de loods die onderdak biedt aan het machinepark. In totaal zullen nog 125 panelen volgen. Samen met een Nefit EnviLine warmtepomp vormen ze straks de uiterst energiezuinige bron voor het vloerverwarmingssysteem van het in aanbouw zijnde kantoor met kantine. 'We werken tot nu toe met z'n drieën vanuit een kamer in het huis van mijn broer, dat hiernaast staat', vertelt Robert Buijtenhuis. 'Dat is veel te klein en we kunnen er eigenlijk geen klanten ontvangen. Bovendien willen we een goeie plek voor onze medewerkers om te pauzeren en te lunchen. Daarom bouwen we voor de loods een nieuw bedrijfspand.'

**Verwarmen én koelen**

De all electric Nefit EnviLine haalt gratis energie uit de buitenlucht en zorgt straks geheel zelfstandig voor de verwarming en levert koeling in de zomer. 'De Nefit Zonnestroompanelen leveren de voor deze all electric warmtepomp benodigde elektriciteit', legt Ryjan van Ree van Meddens & Van Ree uit. Het installatiebedrijf werd vorig jaar tijdens het Business Event Nijkerk uitgeroepen tot jonge onderneming van het jaar en zet vol in op duurzame oplossingen. 'De binnenunit van de EnviLine bevindt zich in een speciale installatieruimte, de buitenunit wordt aan de buitengevel geplaatst. De EnviLine zou ook voor de verwarming van tapwater kunnen zorgen, maar in dit geval hebben we gekozen voor een elektrische boiler. Op ons bedrijf staat al de volgende EnviLine klaar. Die plaatsen we in een woning in Nijkerk die ook all electric verwarmd en gekoeld gaat worden.'

**Bewuste keuze**

De keuze voor een duurzame oplossing was volgens Robert Buijtenhuis een heel bewuste. 'De energieprijzen zijn fors, dus daarop wil je zoveel mogelijk besparen. Natuurlijk is dit voor jonge ondernemers als wij een forse

De eerste zonnecollectoren gaan het dak op terwijl (rechts) de Nefit EnviLine all electric warmtepomp klaar is voor installatie.

‘Steeds vaker wordt de $CO_2$-footprint van bedrijven meegenomen in het gunnen van opdrachten’

investering, maar de terugverdientijd - acht tot negen jaar volgens mijn meest voorzichtige berekening - is prima. Bovendien staan banken positief tegenover duurzame investeringen en kregen we een ‘groene’ lening met een gunstige rente. Ook regelingen als de Milieu Investeringsaftrek (MIA) en Energie Investeringsaftrek (EIA) maken investeren in een duurzame oplossing extra aantrekkelijk, want 41 procent van het investeringsbedrag is daardoor fiscaal aftrekbaar.’

**$CO_2$-footprint bij aanbestedingen**

Een andere reden om ‘duurzaam te gaan’ ligt verscholen in het feit dat bij aanbestedingen steeds vaker ook de $CO_2$-footprint van bedrijven wordt meegenomen in het gunnen van opdrachten. Robert Buijtenhuis ‘Dat geldt zeker voor gemeenten. Machines met energiezuinige motoren, maar ook duurzame verwarmingssystemen zijn dan medebepalend of je een opdracht krijgt of niet. Stel dat deze duurzame stap straks het verschil maakt tussen wel of niet een opdracht binnenhalen, dan kun je eigenlijk zeggen dat onze terugverdientijd nog korter wordt.’

**Kennis en service**

Minstens zo bewust was volgens Ryjan Van Ree de keuze voor Nefit. ‘Bij de opkomst van zonnestroom en warmtepompen hebben wij echt even de kat uit de boom gekeken. De afgelopen jaren kwamen veel fabrikanten met producten van magere kwaliteit op de markt. Fabrikanten die bovendien alleen een pomp of paneel leveren en verder geen enkel verstand hebben van alle belangrijke zaken erom heen, zoals het te koppelen vloerverwarmingssysteem. Je moet dan alles zelf uitvogelen. Toen Nefit ermee op de markt kwam wisten we: zij bieden totaaloplossingen, hebben alle benodigde kennis in huis en verlenen de beste service. Van de producttrainingen in Deventer steken we altijd veel op. Hebben we vragen of problemen bij de installatie? Dan komt er direct een Nefit-servicemonteur langs. Bovendien zijn we ervan verzekerd dat ze - ten opzichte van veel kleine, vage fabrikanten - over tien, twintig jaar nog steeds bestaan en service verlenen. Want Nefit is onderdeel van het grote Bosch-concern.’

**Slimme samenwerking**

Buijtenhuis en Meddens & Van Ree werken overigens regelmatig samen, laat Ryan van Ree weten. ‘Bij de vervanging van zinken dakgoten of andere moeilijk bereikbare klussen boden de verreikers van Buijtenhuis al uitkomst. Steeds meer bedrijven kiezen in deze regio ook voor zonnestroom. Als de panelen het dak op moeten, bellen we Buijtenhuis voor een verreiker. Bovendien zijn de verreikermachinisten van Buijtenhuis die deze machines bedienen handige vakmannen die ons altijd meehelpen. Een monteur van ons en een collega van Buijtenhuis kunnen prima samen de panelen plaatsen.’



COLUMN

# Easy achterover leunen? Vergeet het maar!

En ineens was daar het nieuws: Google koopt Nest Lab. Nest Lab? Ja, de Amerikaanse fabrikant van onder meer slimme thermostaten. Google wil er zijn inzicht in gebruikersgewoonten binnen huishoudens mee vergroten. Twee tegeltjeswijsheden schoten mij bij het lezen van het nieuws direct te binnen: ‘Goed voorbeeld doet volgen’ en ‘Alle voorsprong is tijdelijk’.

Ik doel natuurlijk op onze eigen, slimme, Nefit Easy kamerthermostaat, waarmee we in Nederland hoge ogen gooien. Installateurs en consumenten zijn razend enthousiast. En ook op de VSK, dé vakbeurs voor installerend Nederland, was Nefit de grote winnaar. In de categorie systeemoplossingen sleepten we de VSK Award in de wacht en werden we bovendien winnaar van de publieksprijs.

Ook Google heeft dus de kracht van een slimme thermostaat ontdekt. Toch zit er een niet onbelangrijk verschil tussen de benadering van Google en die van Nefit. Google wil zijn voordeel doen met gedragsinformatie van gebruikers. Nefit wil voortdurend innoveren om steeds weer het comfort van mensen te vergroten en gebruiksgemak en energiezuinigheid naar een hoger plan te trekken. Daarin zit immers onze kennis, onze ervaring en dus onze kracht.

‘Zelfs Google heeft de kracht van een slimme thermostaat ontdekt’

De eerste varianten op de Easy dienen zich al aan in de markt. Logisch, want onze concurrenten zitten niet stil. Goed voorbeeld doet volgen. Dus is alle voorsprong tijdelijk. Maar ook bij Nefit zitten we niet stil. We richten ons continu op de verbetering en vernieuwing van systeemoplossingen voor verwarming en warm water en combineren de beste hardware waar mogelijk met slimme netwerktechnologie. Easy achterover leunen? Wij? Vergeet het maar!

**Henk de Bruijn**
Sales Manager Zakelijke Markt Nefit